João sem braço

[1]
gpgp [1]
19:57 13 nov, 2018

João sem braço **[2]**

A fim de testar se seus clientes vão realmente comprar seus produtos, e por quanto, você pode implantar uma experiência simulada "compre agora". Isso pode assumir a forma de um simples e-commerce, ou talvez um pedido intenção. Uma vez que o usuário começa o processo de compra, você pode simplesmente responder com uma mensagem "fora de estoque", ou outra forma elegante de proceder, como simplesmente não faturamento.

Trava:
Não consigo ajudar meus clientes a fazer o que eles querem

URL de origem (recuperadas em *28/03/2024 - 19:59*):
https://www.corais.org/startupcards/node/97752

Links:
[1] https://www.corais.org/startupcards/user/5829
[2] https://www.corais.org/startupcards/node/97752